

RFP Sheet Sales

Datum: _____

<u>Projekt:</u> In Projection Sheet beinhaltet: <input type="checkbox"/> JA <input type="checkbox"/> Nein	<u>Kunde:</u> <u>Händler:</u>
--	----------------------------------

Checkliste Kundenanfrage	JA	NEIN
Designsaufwand für die Projektrealisierung > 5 Konstrukteurs-Tage		
Ergebnis (EBIT) < 15%		
Investition (Maschinen / Vorrichtungen / Lizenzen / ...) > EUR 25.000,-		
Sind finanzielle Risiken vorhanden (Vorfinanzierung / Zahlungssicherheit / Währung / ...)?		
Bestehen spezielle Herausforderungen (Technik / Mitbewerb / Region / Ressourcen / ...)?		

Falls eine Frage mit „JA“ beantwortet wurde, ist die Anfrage im RFP-Meeting vorzustellen!

<u>Maschinenumsatz [TEUR]:</u>	<u>Serviceumsatz [TEUR]:</u>			
<u>Strategischer Nutzen:</u>				
<u>Projektbeschreibung (ggf. Skizze):</u>				
<u>Lösungsansatz (Realisierungsidee / Modulzusammensetzung / Partnerkonzept / ...):</u>				
Entscheidung:	Anbieten	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein	
<u>Auflagen für Angebotslegung:</u>				

Teilnehmer-Unterschriften: MD Operations Development Sales & Services Sales & Market

Kranzberg, den _____